

Vacature: Commercieel Accountmanager Bedrijfswagens (32 - 40 uur per week)

Locatie: Kampen (Haatlanderdijk 14)

Bouw jij mee aan de groei van Dickhof Bedrijfswagen Inbouw?

Ben jij een commerciële aanpakker die energie krijgt van het binnenhalen van nieuwe klanten, relaties bouwen en kansen zien waar anderen ze laten liggen? Vind jij het leuk om niet alleen een product te verkopen, maar echt mee te denken met klanten en samen oplossingen te creëren?

Dan maken wij graag kennis met jou!

Wie zijn wij?

Dickhof Bedrijfswagen Inbouw is een jonge en groeiende organisatie gespecialiseerd in het compleet inrichten van bedrijfswagens. Wij helpen bedrijven om hun voertuigen om te bouwen tot praktische, veilige en professionele werkplekken. Van één enkele bedrijfswagen van een zelfstandige ondernemer tot complete wagenparken van grote organisaties: wij denken mee, adviseren en realiseren oplossingen die écht passen bij de klant.

Wij zijn ambitieus. We willen groeien, ons blijven verbeteren en steeds meer bedrijven laten ervaren waarom Dickhof de juiste partner is. Daar zoeken wij iemand voor die niet alleen een baan zoekt, maar onderdeel wil zijn van die groei.

Jouw rol als Commercieel Accountmanager

Als Commercieel Accountmanager ben jij het gezicht van Dickhof richting de markt. Je bouwt aan bestaande relaties, maar vooral aan nieuwe kansen en groei.

Je bent ongeveer 30% van je tijd bezig met bestaande klanten en 70% met het opbouwen van nieuwe relaties, het uitbreiden van ons netwerk en het binnenhalen van nieuwe klanten. Je bent veel onderweg en richt je vooral op bedrijven met grotere wagenparken (30 tot 500 voertuigen), zoals installatiebedrijven, bouwbedrijven, infra, servicebedrijven en fleetowners.

Daarnaast bouw je relaties op met onder andere autodealers en leasemaatschappijen.

Wat ga je doen?

- Nieuwe klanten en kansen creëren
- Actief je netwerk uitbreiden
- Klanten adviseren over de beste bedrijfswagenoplossingen
- Samenwerken met onze technische collega's voor maatwerk
- Offertes opvolgen en projecten succesvol afronden
- Relaties opbouwen die zorgen voor tevreden klanten én echte Dickhof-fans

Wie zoeken wij?

Wij zoeken een commerciële aanpakker die:

- Makkelijk contact maakt en kansen ziet
- Graag nieuwe relaties opbouwt en eropuit gaat
- Zelfstandig werkt en verantwoordelijkheid neemt
- Goed luistert en vertrouwen weet op te bouwen
- Energie krijgt van groei en commercieel succes
- Gevoel heeft voor techniek en bedrijfswagens

Daarnaast:

- Minimaal 3 jaar relevante commerciële ervaring. Heb je 5 tot 10 jaar ervaring? Dan is dit mooi meegenomen.
- Ervaring in automotive, bedrijfswagens of een technische branche is een pré

Je hoeft niet alles te weten van bedrijfswagen inbouw. De vakkennis leren we je. Belangrijker vinden wij jouw commerciële drive, persoonlijkheid en aanpak.

Wat bieden wij jou?

- Een functie van 32 tot 40 uur per week
- Een marktconform salaris passend bij jouw ervaring en resultaten
- Een aantrekkelijke bonusregeling waarbij jouw succes beloond wordt
- Een auto van de zaak (keuze tussen een mooie demobus of personenauto)
- Telefoon en laptop van de zaak
- Veel vrijheid en verantwoordelijkheid
- Een jonge organisatie met korte lijnen en directe communicatie

Waarom Dickhof?

Misschien zit je nu prima. En als prima voor jou genoeg is, moet je vooral lekker blijven zitten. Maar misschien wil je meer. Meer vrijheid, meer verantwoordelijkheid en vooral het gevoel dat je samen met een team iets aan het bouwen bent. Bij Dickhof gaat het snel. We zijn ambitieus, pakken kansen en willen groeien. Hier overleg je niet eerst met vijf lagen management; je schakelt rechtstreeks met de eigenaren. Jouw ideeën tellen mee. Wij willen niet alleen klanten hebben, maar fans creëren die graag met ons samenwerken en ons aanbevelen.

Dus zoek jij een plek waar je niet alleen een functie uitvoert, maar echt kunt meegroeien met een bedrijf? Dan maken we graag kennis met je!

Interesse?

Herken jij jezelf in dit profiel? Stuur dan je cv en een korte motivatie naar falko@dickhofbwi.nl.

Heb je nog vragen over de functie? Bel dan gerust naar **06 34 618 450**. We maken graag kennis met je!